每月剪與貼

Cut & Paste from Keith To: Feb 16 2009

目錄:

- I. From the edesk of Keith To
- II. Bi-Weekly Cut & Paste: 兔子是怎樣吃掉狼的?
- III. Program You Can Enroll:潛意識身體語言成就學
- IV. Recent Posting of Ideas & Thoughts of Keith To
- V. 我的觀點:如何提升我們的熬戰力?

I. From the edesk of Keith To

Hi,

- 1. <u>2009 年課程簡介及時間表</u>已經製定好了,你可以往 www.09schedule.com看看,一同學習,一同雖起!
- 2. 本人正在計劃<u>防炒、升職、搵工免費講座第二集</u>, 講座內容是分享**一學即會的見工秘訣**,密切留意本刊 稍後的通知。
- 3. 兔子是怎樣吃掉狼的?兔子真的能吃掉狼嗎?看看今期的文章-兔子是怎樣吃掉狼的?,自有分曉。

Keith

Explore, Exceed & Excel

II. Bi-Weekly Cut & Paste: 兔子是怎樣吃掉狼的?

作者:Unknown

一隻兔子在山洞前寫文章,一隻狼走了過來,問: 「兔子啊,你在幹什麼?」

兔子答曰:「寫文章。」

狼問:「什麼題目?」

兔子答曰:「《淺談兔子是怎樣吃掉狼的》。」

狼哈哈大笑,表示不信,於是兔子把狼領進山洞。

過了一會,兔子獨自走出山洞,繼續寫文章。一隻野豬走 了過來,問:

「兔子你在寫什麼? 」

兔子答:「 文章。」

野豬問:「題目是什麼?」

兔子答:「《淺談兔子是如何把野豬吃掉的》。」

野豬不信,於是同樣的事情發生。

最後,在山洞裡,一隻獅子在一堆白骨之間,滿意的剔著牙讀著兔子交給它的文章:

題目是:《一隻動物,能力大小關鍵要看你的老闆是誰》。

這隻兔子有次不小心告訴了他的一個兔子朋友,這消息逐漸 在森林中傳播;獅子知道後非常生氣,

他告訴兔子: 「如果這個星期沒有食物進洞,我就吃你。」

於是兔子繼續在洞口寫文章 。一隻小鹿走過來:

「兔子,你在幹什麼啊? 」

兔子答:「 寫文章 。」

小鹿問:「 什麼題目?」

兔子答曰:「**《淺談兔子是怎樣吃掉狼的》**。」

「哈哈,這個事情全森林都知道啊,你別猢弄我了,我是不 會進洞的。」

「我馬上要退休了,獅子說要找個人頂替我,難道你不想這 篇文章的兔子變成小鹿麼?」

小鹿想了想,終於忍不住誘惑,跟隨兔子走進洞裡。過了一會,兔子獨自走出山洞,繼續寫文章。

一隻小馬走過來,同樣是事情發生了。

最後,在山洞裡,一隻獅子在一堆白骨之間,滿意的剔著牙 讀著兔子交給它的文章:

題目是:《如何發展下線動物為老闆提供食物》。

隨著時間的推移,獅子越長越大,兔子的食物已遠遠不能填飽肚子。一日,他告訴兔子:「我的食物量要加倍,例如:原來 4 天一隻小鹿,現在要 2 天一隻,如果一周之內改變不了局面,我就吃你。」

於是,兔子離開洞口,跑進森林深處,他見到一隻狼: 「你相信兔子能輕鬆吃掉狼嗎?」 狼哈哈大笑,表示不信,於是兔子把狼領進山洞。過了一會,兔子獨自走出山洞,繼續進入森林深處。

這回他碰到一隻野豬 :

「你相信兔子能輕鬆吃掉野豬嗎?」 野豬不信,於是同樣的事情發生了。原來森林深處的動物 並不知道兔子和獅子的故事。

最後,在山洞裡,一隻獅子在一堆白骨之間,滿意的剔著 牙讀著兔子交給它的文章

題目是:《如何實現由坐商到行商的轉型,為老闆提供更多的食物》。

時間飛快,轉眼之間,兔子在森林裡的名氣越來越大, 因為大家都知道它有一個很厲害的老闆,這只小兔開始 橫行霸道,欺上欺下,沒有動物敢惹牠。兔子時時想起 和烏龜賽跑的羞辱,牠找到烏龜說:「三天之內,見我 老闆!」揚長而去。

烏龜難過的哭了,這時卻碰到了一位獵人,烏龜把這事告 訴了他,獵人哈哈大笑。

於是森林裡發生了一件重大事情,獵人披著獅子皮和烏龜一起在吃兔子火鍋。 地下丟了半張紙片,歪歪扭扭的寫著

:《山外青山樓外樓,強中還有強中手啊》!!

在很長一段時間裡森林裡恢復了往日的寧靜,兔子吃狼的 故事似乎快要被大家忘記了,不過,一隻年輕的老虎在聽說 了這個故事後,被激發了靈感,於是他抓住了一隻羚羊,對 羚羊說:「如果你可以像以前的兔子那樣為我帶來食物,那 我就不吃你。」

於是,羚羊無奈的答應了老虎,而老虎也悠然自得的進了山洞。

可是三天過去了,也沒有見羚羊領一隻動物進洞。他實在憋不住了,想出來看看情況,羚羊早已不在了,他異常憤怒。 正在他暴跳如雷的時候突然發現了羚羊寫的一篇文章,題目 是:《想要做好老闆先要懂得怎樣留住員工》。

III. Program You Can Enroll: 潛意識身體語言成就學 Body-Speak System

學習**身體語言的第一個秘密就是**...無論想如何掩飾,也總是會有漏洞的;能洞悉辦別他人的背後動機及想法,您將屢獲勝算!

學習**身體語言的第二個秘密就是**...自己的身體語言也會出現漏洞,也能讓別人識破!

學習**身體語言的第三個秘密就是**...主動出擊,以自己的身體語言協助自己說服他人,提升自己的溝通水平。

您將在本課程中,通盤掌握身體語言的三大秘訣:

經濟不景氣,你需要的不是歷時數年的學位課程,而是一個 即學即用,能即時提昇您的影响力、感染力、說服力、競爭 力的系統!

學習外語固然重要,但你或者應該考慮一下,你首先更要掌握的『外語』,可能就是我們自己的身體語言!

日期:28/3(2:30pm-7:30pm);29/3(12:00pm-7:00pm);

6/4(7:30pm-9:30pm)

費用:\$1,800

主辦:聖雅各福群會

查詢: 2835-4396 Richard Fung

IV. Recent Posting of Ideas & Thoughts of Keith To

學習,躍起的力量!

學習,躍起的力量!

躍起,不能單憑動力,還需力量!沒有力量,無論你有多少動力、多少鬥志、多少激情,也不能順利躍起!

你有多少力量,就跟你懂得多少成正比;學習,就令我們懂得更多,更能在不同情境下處理得宜;在現今困難的時間下,學習變得更為重要;只要能懂得比人多、學得比人 先、進步得比人快,就更能生存。

學習,並非單指上課,日常每件人事物,也是學習的機會,只是看我們有沒有把握而矣!

好的課程,當然能加速我們的學習,願我們在**2009 年**— **起學習**、一起躍起!

Source: www.keithto.ws

Keith To (Posted on: Feb 8 2009)

V. 我的觀點: 如何提升我們的熬戰力?

金融海嘯,經濟衰退的速度超出很多人的預期,雖然小弟仍然堅決相信,金融海嘯肯定會快來快去(詳見另文:快來快去乃必然),但未兩籌謀永遠也是金科玉律,將下是小弟一點愚見,不管你是為了企業還是個人,五項提升我們

的**熬戰力**一**能熬下去戰鬥的能力**的方針:

- 1. **减低固定成本**:收入如果减少,固定成本等於大幅提高 ,將必須要花費的支出減至最低,直接地延長我們的壽命。
- **2. 保護核心市場**:她就是你的主要收入來源,好好的保護 她吧!
- 3. **縮短戰線**:短期沒法盈利的市場或產品,暫時冷凍也是不是辦法的辦法!
- **4. 養客勝於招客**:愛錫你現有的客戶,比花錢搶客可能更來得化算。
- 5. **出售資產**:不能為你增值的資產,賣掉能增加現金流,保留卻在花費你的保養費用!

Keith

Explore, Exceed & Excel